

CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ

par la voie scolaire

LA FORMATION

Cette formation est accessible aux élèves d'une classe de Troisième de Collège.

- **Les disciplines professionnelles** (16 heures hebdomadaires) : Vente, Accueil, Communication et Organisation, Economie-Droit, Prévention Santé Environnement.
- **Les disciplines générales** (17 heures hebdomadaires) : Français, Histoire-Géographie, Mathématiques, 1 Langue vivante, EPS, Arts Appliqués.
- **Des stages en entreprise :**
16 semaines :
 - 8 semaines en Seconde
 - 8 semaines en Terminale

Les périodes de formation en entreprise permettent de mettre en évidence la facilité d'adaptation des élèves et leur capacité à s'intégrer.

Elles rendent possible la mise en pratique des connaissances acquises, des compétences et savoir-faire.

LE DIPLÔME

Le titulaire de ce diplôme est un employé capable d'offrir des prestations de services dans une relation interpersonnelle au client ou à l'utilisateur.

- **Qualités requises :** discrétion, diplomatie, qualités relationnelles (travail en équipe, sens de l'écoute), tenue soignée, sens commercial, sens de l'organisation, rigueur dans l'exécution des consignes.

LES DÉBOUCHÉS

Employé dans un magasin ou une grande surface.

LA POURSUITE D'ÉTUDES

Une poursuite d'études est envisageable en

- BAC PRO Commerce (directement en 1^{ère})
- BAC PRO Accueil Relation Clients Usagers (directement en 1^{ère}).